

Curriculum Vitae

INFORMAZIONI PERSONALI

Vincenzo (Piero) Di Felice

Nato a [REDACTED] il [REDACTED]

Residenza: [REDACTED] - [REDACTED]

Cittadinanza: [REDACTED]

Stato civile: [REDACTED]

Codice Fiscale: [REDACTED]

Patente categoria [REDACTED]

Mail: [REDACTED]

Pec: [REDACTED]

Recapito telefonico: [REDACTED]

Esperienze professionali:

- da giugno 2025

URIACH Italia -Milano-

Azienda farmaceutica/nutraceutica

Dal 1° giugno 2025, NATIONAL LINE MANAGER MEDICAL HC

Therapetics areas: gynecology, urology and pediatrics.

Direzione nazionale di linea.

Implementazione e gestione di budget, progettualità, strategie, forecast. Implementazione, coordinamento e sviluppo rete AM/ISF, risorse finanziarie e umane. Analisi risultati economici, quote e dati di mercato Ims/Nielsen finalizzati al raggiungimento degli obiettivi e al potenziamento degli utili aziendali, sviluppo reportistica e presentazioni (PP e Excel).

Sviluppo rapporti con Kol & Sh, Associazioni e Società scientifiche nazionali, strutture universitarie, reparti ospedalieri pubblici e privati, centri nascita.

Organizzazione e partecipazione a meeting e convegni specialistici ECM nazionali/internazionali.

Area medica di riferimento: ginecologia, urologia, pediatria, neuropsichiatria infantile, gastroenterologia pediatrica, medicina generale.

- da febbraio 2020 a maggio 2025

URIACH Italia -Milano-

Azienda farmaceutica/nutraceutica

Da febbraio 2020 a maggio 2025, AREA MANAGER MEDICAL HC REGIONI LAZIO, CAMPANIA, UMBRIA, MARCHE, ABRUZZO, TOSCANA (parte).

Gestione/Pianificazione di: budget, strategie, forecast, implementazione e sviluppo rete ISF, risorse finanziarie e umane. Analisi quote e dati di mercato Ims/Nielsen finalizzate al raggiungimento degli obiettivi e al potenziamento degli utili aziendali, sviluppo reportistica e presentazioni (PP e Excel).

Organizzazione e partecipazione a meeting e convegni specialistici ECM nazionali/internazionali.

Sviluppo rapporti con Kol & Sh, associazioni e Società scientifiche loco/regionali, reparti ospedalieri pubblici, centri nascita pubblici e privati convenzionati.

Selezione, coordinamento, team working e gestione rete esterna/risorse umane.

Area medica di riferimento: pediatria, gastroenterologia pediatrica, medicina generale.

- dal 1998 a gennaio 2020:

KRAFTHEINZ ITALIA S.p.A. - Milano -

Da 11/2014 a gennaio 2020, AREA MANAGER CENTRO/SUD ITALIA - AREA 4
Linea Baby Food & Medical Food - Marchi PLASMON, APROTEN & BI-AGLUT (Regioni: Abruzzo, Molise, Puglia, Campania e Basilicata).

Gestione/Pianificazione di: budget, strategie, forecast, gare ospedaliere Plasmon e Aproten, obiettivi di sviluppo e risorse. Analisi dati, sviluppo reportistica e presentazioni (PP e Excel).

Selezione, coordinamento, team working (formazione scientifica con team di sede, sviluppo, motivazione, valutazione) e gestione risorse umane/rete dipendenti e agenti esterni.

Gestione dei rapporti con Kol & Sh, di associazioni e Società scientifiche, reparti ospedalieri pubblici, centri nascita pubblici e privati convenzionati, Onlus operanti in campo medico e assistenziale, servizi farmaceutici.

Organizzazione e partecipazione a meeting, convegni specialistici ECM in sedi provinciali e/o regionali.

Rappresentazione dell'azienda in ECM nazionali e/o internazionali.

Area medica di riferimento: pediatria, gastroenterologica & nefrologica.

AREA MANAGER CENTRO/SUD ITALIA- Linea Medical Food - Marchi
APROTEN & BI-AGLUT (Regioni: Lazio, Umbria, Marche, Abruzzo, Molise, Puglia, Campania, Calabria, Basilicata e Sicilia).

Gestione/Pianificazione di: budget, strategie, forecast, gare ospedaliere Aproten, obiettivi di sviluppo e risorse, market access. Sviluppo reportistica e presentazioni (PP e Excel).

Selezione, coordinamento, team working (formazione scientifica con team di sede, sviluppo, motivazione, valutazione) e sviluppo/gestione rete di dipendenti composta da Agenti e *Dipendenti*.

Gestione dei rapporti con Kol & Sh, di associazioni e Società scientifiche, reparti ospedalieri pubblici, centri nascita pubblici e privati convenzionati, Onlus operanti in campo medico e assistenziale, servizi farmaceutici.

Organizzazione e partecipazione a meeting, convegni specialistici ECM.

Rappresentazione dell'azienda in ECM nazionali e/o internazionali.

Area medica di riferimento: gastroenterologica pediatria, nefrologica.

Da 07/2007 a 07/2010 Informatore Dietetico area provincia di Fermo, Ascoli Piceno, Macerata, Teramo, Pescara e Chieti, linea Plasmon con contratto diretto.

Da 11/1998 a 07/2007 informatore Dietetico area provincia di Fermo, Ascoli Piceno, Macerata, Teramo, Pescara e Chieti, linea Plasmon con contratto libero professionale -Enasarco-.

Sviluppo dei mercati, gestione diretta dei rapporti con medici specialisti in pediatria e ginecologia (Plasmon Mamma).

Gestione risorse finanziarie dell'azienda destinate allo sviluppo dell'area assegnata.

Dal 01/2004 ai 07/2010 facilitatore scientifico di team e trainer di area.

Organizzazione e partecipazione a meeting, convegni specialistici ECM in sedi provinciali e/o regionali.

Rappresentazione dell'azienda in ECM nazionali e/o internazionali.

Gestione dei rapporti con Kol & Sh, associazioni e Società scientifiche loco/regionali, reparti ospedalieri pubblici, centri nascita pubblici e privati convenzionati del territorio assegnato.

Analisi quote e dati di mercato Ims/Nielsen finalizzate al raggiungimento degli obiettivi e al potenziamento degli utili aziendali; raggiunti ottimi risultati di business.

-1994-1998 DR. SCHAER GMBH BURGSTALL-BZAREA

MANAGER, assunzione diretta, regioni Marche, Abruzzo, Molise, Puglia e provincia di Matera.

Sviluppo ed esplorazione dei mercati (celiachia), gestione deposito decentrato Homeopharna -Ruvo di Puglia- gestione dei rapporti con ASL e servizi farmaceutici, medici, associazioni mediche di categoria, associazioni di pazienti, gruppi di acquisto.

Partecipazione a convegni specialistici locali, regionali, nazionali.

Area medica di riferimento: pediatrica, gastroenterologica, medicina interna, ginecologica.

Gestione dei rapporti con i servizi farmaceutici delle Asl per La gestione dei nuovi prodotti (totale carico SSN) - market access-.

Raggiunti ottimi risultati di business in termini di sell in e sell out.

-1992-1994 ~DUE SRL —FIRENZE- EURODERM —ROMA

Informatore medico scientifico Abruzzo-Molise-Ascoli Piceno presso medici specialisti in ginecologia, pediatria, dermatologia, chirurgia plastica.

Gestione diretta gruppi di acquisto.

Ampliamento vendite e potenziamento mercato nutraceutico e dermocosmetico.

-1990-1991 SOGEA S.c.r.l. SILVI M.-TE- CONSORCOOP -MONTEPAGANOTE.

Corso di formazione assicurativo/commerciale.

Di seguito gestione e sviluppo rapporti import/export con la Cina Gestione diretta dei rapporti con Ministero Commercio con l'Estero (Min.Com.Es).

Gestione diretta con le dogane e con spedizionieri doganali.

Gestione diretta (per i rapporti con l'estero) apertura lettere di credito e operazioni finanziarie.

- Incarichi ricoperti e in essere:

Da aprile 2025 nominato, per il triennio 2025/2027, componente del comitato ACRI piccole e medie fondazioni

Da 16 ottobre 2024 a aprile 2025 componente del comitato ACRI piccole e medie fondazioni

Dall'11 luglio 2024 Presidente della Fondazione Cassa di Risparmio della Provincia di Teramo

Da aprile 2006 a aprile 2011 e dal 18 settembre 2020 Consigliere di indirizzo della Fondazione Cassa di Risparmio della Provincia di Teramo

Da maggio 2014 a novembre 2017 Consigliere Comunale del Comune di Nereto - delega Vice Sindaco e Assessorato ai servizi sociali, legale/contenzioso & organizzazione dell'Ente.

Dal 2019 Presidente Comitato Soci e Censore di Club - Lions Club International Giulianova (Te)

Da novembre 2012 a ottobre 2013, Presidente Consiglio Istituto d'Istruzione superiore "G.PEANO-C.ROSA" — Nereto- Indirizzi Liceali: Scientifico, Scientifico Scienze Applicate, Linguistico, Scienze Umane, Scienze Umane Economico Sociale. Indirizzi Tecnici: Economico Amministrazione Finanza e marketing, Economico Sistemi informativi Aziendali, Economico Turismo, Economico progetto Sirio).

Da gennaio 2011 a ottobre 2013, Consigliere di Amministrazione di Banca Caripe s.p.a. — Cassa Di Risparmio della Provincia Di Pescara.

Dal 2011 al 2012 Presidente Zona A - Teramo e Provincia - Lions Club International.

Dal 2009 al 2010, Presidente Lions Club International di Giulianova (Te).

Da novembre 2008 a novembre 2011, Presidente del Consiglio di Istituto - Istituto Comprensivo Nereto, Scuola dell'infanzia, Primaria, Secondaria 1."Grado-.

- Partecipazioni societarie:

RAM & Deco Immobiliare Sr1 (Socio) — Via Giusti snc, Tortoreto Lido -Te- P.Iva/ C.F. 01738740677: settore immobiliare/costruzioni/realizzazione e vendita;

Blue Srl (Socio) — Via Fabio Filzi 69, Villa Rosa di Martinsicuro -Te- P.Iva/C.F. 02026880670: Settore Ristorazione;

A&G Di Felice Scuderia (Titolare) Via Capo di Valle 21, 64015 Nereto -Te- P.Iva/ C.F. 02050130679: Acquisto e vendita autoveicoli > Luxury Brands.

- Istruzione, corsi e congressi:

Diploma di Maturità Classica

2008-2019 presso il centro LRN Legai Compliance and Ethics di HJHEINZ & OWNERSITY (con test finali).

Corsi:

- 1) Corso anticorruzione OCSE;
- 2) Rispetto e procedure 231;
- 3) I codici Aziendali: dai principi alla pratica. Come riconoscere i conflitti di interesse; Certificazione relativa al codice di condotta globale H.J. Heinz Company;
- 4) Cenni generali sull'etica;
- 5) Conformità alla legge sulla concorrenza;
- 6) Conflitti di interesse;
- 7) Certificazione Disk;
- 8) Consapevolezza etica e processo decisionale.
- 9) Leadership etica;
- 10) Adecco: Formazione Generale Sicurezza dei Lavoratori;
- 11) Doing the Right Thing (Training also touches on understanding that retaliation is prohibited);
- 12) Code of Conduct;
- 13) Professional conduct in the global Workplace;
- 14) Kraft Heinz GDPR formazione annuale per consapevolezza e conformità;
- 15) Due diligente training kraft Heinz;
- 16) Owner 360;
- 17) Building High-Performance Team;
- 18) Inclusive leadership 2016/2017/2018/2019;
- 19) Compensation at Kraft Heinz for people manager;
- 20) Emea 2000 new manager journey;
- 21) The talent course.

Inoltre, dal 1995 a tutt'oggi, partecipazione a ulteriori corsi di formazione ed aggiornamento professionale medico scientifica oltre a reporting, budget, team working, gestione personale, comunicazione, marketing, pianificazione, merchandising, etc., gestione corsi ADECCO e RANDSTAD.

Interessi, associazioni:

Partecipazione attiva alla vita associativa, culturale del territorio di residenza e conoscenza della riforma del terzo settore di cui al D.Lgs 117/2017.

Attivo in attività sportive, sociali, filantropiche e di beneficenza, Socio Lions club International. Per quest'ultima ha partecipato a diverse organizzazioni di iniziative atte alla raccolta di fondi, all'organizzazione di convegni sulla sensibilizzazione delle comunità locali sulla sicurezza stradale, raccolta di occhiali usati inviati a paesi in via di sviluppo, screening per la prevenzione del melanoma, convegni culturali e sanitari quali sulla scoperta del genoma umano.

Nel periodo anni ca. 2001/2007 partecipazione alle attività della Onlus Raggiungere (www.raggiungereit).

Dal 1986 Raggiungere offre supporto e aiuto alle coppie e alle famiglie dal momento in cui scoprono che il loro bambino - o bambina - è nato o nascerà con una disabilità agli arti. Raggiungere è in diretto contatto con i maggiori ospedali pediatrici italiani ed è dunque in grado di indirizzare le persone verso chi ha le migliori competenze mediche e sanitarie.

Dal 2012 partecipazione alle attività della Fondazione Archè Onlus - Milano- sede - Abruzzo Marche - di San Benedetto del Tronto (www.arche.it).

Fondazione Arche nasce nel 1991 a Milano su iniziativa di padre Giuseppe Bettoni per rispondere all'emergenza dell'HIV pediatrico.

L'associazione Archè oggi accompagna i bambini e le famiglie vulnerabili nella costruzione dell'autonomia sociale, abitativa e lavorativa offrendo servizi di supporto e cura.

- Abilità:

Hard skills: ambiente Microsoft, Windows (Excel e Power point), Apple.

Soft skills: team management, problem solving, negoziazione, capacità decisionale, resilienza/gestione dello stress, ascolto consapevole e comunicazione.

Il sottoscritto, autorizzando al trattamento dei dati personali (Art. 4 D.Lgs 196/03 e successive modificazioni GDPR) per le finalità del presente invio, dichiara di non aver riportato condanne penali e di non essere destinatario di provvedimenti iscritti nel casellario giudiziale ai sensi delle vigenti normative.

Nereto, lì 16 giugno 2025