

## CURRICULUM VITAE

### INFORMAZIONI PERSONALI

Vincenzo (Piero) Di Felice  
Nato a Giulianova (TE) il [REDACTED]  
Residenza: 64015 - Nereto (TE), [REDACTED]  
Cittadinanza: Italiana  
Stato civile: coniugato, padre di due figlie  
[REDACTED]  
Patente categoria B  
Mail [REDACTED]  
  
Pec: [REDACTED]  
Recapito telefonico: [REDACTED]

FORMATO  
EUROPEO PER IL  
CURRICULUM  
VITAE



### • ESPERIENZE PROFESSIONALI:

- da febbraio 2020 (incarico e funzioni in essere):  
**URIACH Italia -Milano-**  
**Manager Area Medical HC Baby Care Centro Sud.**

**Regioni: Toscana (Firenze, Arezzo, Siena), Lazio, Campania, Umbria,  
Marche, Abruzzo.**

**Gestione/Planificazione di:** budget/obiettivi, strategie, forecast, definizione di programmi d'azione. Gestione e utilizzo delle risorse finanziarie e umane.

Analisi quote e dati di mercato lms/lqvia finalizzate al raggiungimento degli obiettivi e al potenziamento degli utili aziendali, sviluppo reportistica KPIs e presentazioni (PP e Excel).

Validazione pianificazione e gestione di investimenti.

Organizzazione/partecipazione a riunioni e convegni specialistici ECM sul territorio nazionale.

Gestione dei rapporti con Kol & Sh presenti nelle varie specialità pediatriche, associazioni e Società scientifiche, reparti ospedalieri pubblici, centri nascita pubblici e privati convenzionati presenti sul territorio assegnato.

**Selezione, coordinamento, team working e gestione del gruppo ISF e delle risorse umane di area.**

Assegnazione obiettivi, analisi costante dei dati di area, delle microaree e dei brik per garantire il raggiungimento dei KPIs aziendali assegnati e la crescita delle persone.

Segmentazione mercato, analisi reportistica copertura/frequenza/potenzialità Sh e formazione scientifica dei teams unitamente alla divisione medica.

Sviluppo report e monitoraggio del team per gli aspetti legati alla compliance e al rispetto del Modello Organizzativo 231.

Sviluppo del target pediatrico, neonatologico e neuropsichiatrico infantile e gestione rapporti KOL su scala nazionale.

Organizzazione scientifica, delle relazioni e degli incontri di neuropsichiatria infantile organizzati con le 20 scuole di specializzazione italiane in neuropsichiatria infantile (Direttori del corso nazionale Proff. Stefano Vicari – Ospedale pediatrico Bambino Gesù, Roma- e Luigi Mazzone – Policlinico Tor Vergata, Roma).

Area medica di riferimento: pediatria, neonatologia, gastroenterologia pediatrica, neuropsichiatria infantile, mmg.

- dal 1998 a gennaio 2020:

**KRAFTHEINZ ITALIA S.p.A. – Milano -**

**Da novembre 2014 a gennaio 2020, AREA MANAGER CENTRO/SUD ITALIA- AREA 4 Linea Baby Food & Medical Food – Marchi PLASMON, APROTEN & BI-AGLUT (Regioni: Abruzzo, Molise, Puglia, Campania e Basilicata).**

**Gestione/Pianificazione di:** budget, strategie, forecast, gare ospedaliere Plasmon e Aproten, obiettivi di sviluppo e risorse. Analisi dati, sviluppo reportistica e presentazioni (PP e Excel).

**Selezione, coordinamento, team working (formazione scientifica con team di sede, sviluppo, motivazione, valutazione) e gestione risorse umane/rete dipendenti e agenti esterni.**

Gestione dei rapporti con Kol & Sh, di associazioni e Società scientifiche, reparti ospedalieri pubblici, centri nascita pubblici e privati convenzionati, Onlus operanti in campo medico e assistenziale, servizi farmaceutici.

Organizzazione e partecipazione a meeting, convegni specialistici ECM in sedi provinciali o regionali.

Rappresentazione dell'azienda in ECM nazionali e/o internazionali.

Area medica di riferimento: pediatrica, gastroenterologica & nefrologica.

**AREA MANAGER CENTRO/SUD ITALIA- Linea Medical Food – Marchi APROTEN & BI-AGLUT (Regioni: Lazio, Umbria, Marche, Abruzzo, Molise, Puglia, Campania, Calabria, Basilicata e Sicilia).**

**Gestione/Pianificazione di:** budget, strategie, forecast, gare ospedaliere Aproten, obiettivi di sviluppo e risorse, market access. Sviluppo reportistica e presentazioni (PP e Excel).



**Selezione, coordinamento, team working (formazione scientifica con team di sede, sviluppo, motivazione, valutazione) e sviluppo/gestione rete di dipendenti composta da Agenti e Dipendenti.**

Gestione dei rapporti con Kol & Sh, di associazioni e Società scientifiche, reparti ospedalieri pubblici, centri nascita pubblici e privati convenzionati, Onlus operanti in campo medico e assistenziale, servizi farmaceutici.

Organizzazione e partecipazione a meeting, convegni specialistici ECM.

Rappresentazione dell'azienda in ECM nazionali e/o internazionali.

Area medica di riferimento: gastroenterologia pediatrica, nefrologica.

**Da luglio 2007 a luglio 2010, Informatore Dietetico** area provincia di Fermo, Ascoli Piceno, Macerata, Teramo, Pescara e Chieti, linea Plasmon con contratto diretto.

**Da novembre 1998 a luglio 2007, Informatore Dietetico** area provincia di Fermo, Ascoli Piceno, Macerata, Teramo, Pescara e Chieti, linea Plasmon con contratto libero professionale Enasarco.

Sviluppo dei mercati, gestione diretta dei rapporti con medici specialisti in pediatria e ginecologia (Plasmon Mamma).

Gestione risorse finanziarie dell'azienda destinate allo sviluppo dell'area assegnata.

**Da gennaio 2004 a luglio 2010** facilitatore scientifico di team e trainer di area.

Organizzazione e partecipazione a meeting, convegni specialistici ECM in sedi provinciali e/o regionali.

Rappresentazione dell'azienda in ECM nazionali ed internazionali.

Gestione dei rapporti con Kol & Sh, associazioni e Società scientifiche loco/regionali, reparti ospedalieri pubblici, centri nascita pubblici e privati convenzionati del territorio assegnato.

Analisi quote e dati di mercato Ims/Nielsen finalizzate al raggiungimento degli obiettivi e al potenziamento degli utili aziendali; raggiunti ottimi risultati di business.

- 1994-1998:

**DR. SCHAER GMBH BURGSTALL -BZ-**

**AREA MANAGER**, assunzione diretta, regioni Marche, Abruzzo, Molise, Puglia e provincia di Matera.

Sviluppo ed esplorazione dei mercati (celiachia), gestione deposito decentrato Homeopharma -Ruvo di Puglia- gestione dei rapporti con ASL e servizi farmaceutici, medici, associazioni mediche di categoria, associazioni di pazienti, gruppi di acquisto.



Partecipazione a convegni specialistici locali, regionali, nazionali.  
Area medica di riferimento: pediatria, gastroenterologica, medicina interna, ginecologica.

Gestione dei rapporti con i servizi farmaceutici delle Asl per la gestione dei nuovi prodotti (totale carico SSN) -market access-.  
Raggiunti ottimi risultati di business in termini di sell in e sell out.

- 1992-1994:

**BIODUE SRL -FIRENZE- EURODERM -ROMA-**

Informatore medico scientifico Abruzzo-Molise-Ascoli Piceno presso medici specialisti in ginecologia, pediatria, dermatologia, chirurgia plastica.

Gestione diretta gruppi di acquisto.  
Ampliamento vendite e potenziamento mercato nutraceutico e dermocosmetico.

- 1990-1991:

**SOGEA S.c.r.l. SILVI M. (TE)**  
**CONSORCOOP MONTEPAGANO (TE)**

Corso di formazione assicurativo/commerciale.  
Di seguito gestione e sviluppo rapporti import/export con la Cina.  
Gestione diretta dei rapporti con Ministero Commercio con l'Estero (Min.Com.Es).

Gestione diretta con le dogane e con spedizionieri doganali.  
Gestione diretta (per i rapporti con l'estero), apertura lettera di credito e operazioni finanziarie.

• **INCARICHI RICOPERTI:**

**Da maggio 2014 a novembre 2017**, Consigliere Comunale del Comune di Nereto - delega Vice Sindaco e Assessorato ai servizi sociali, legale/contenzioso & organizzazione dell'Ente.

**Dal 2019 al 2020**, Presidente Comitato Soci e Censore di Club - Lions Club International Giulianova (TE)-.

**Da novembre 2012 ad ottobre 2013**, Presidente Consiglio Istituto d'Istruzione superiore "G.PEANO-C.ROSA" - Nereto- ( Indirizzi Liceali: Scientifico, Scientifico Scienze Applicate, Linguistico, Scienze Umane, Scienze Umane Economico Sociale. Indirizzi Tecnici: Economico Amministrazione Finanza e marketing, Economico Sistemi Informativi Aziendali, Economico Turismo, Economico progetto Sirio).



Da gennaio 2011 ad ottobre 2013, Consigliere di Amministrazione di BANCA CARIPE S.p.A. – Cassa di Risparmio della Provincia di Pescara.

Dal 2011 al 2012, Presidente Zona A – Teramo e Provincia – Lions Club International.

Dal 2009 al 2010, Presidente Lions Club International di Giulianova (TE).

Da novembre 2008 a novembre 2011, Presidente del Consiglio di Istituto – Istituto Comprensivo Nereto, Scuola dell'Infanzia, Primaria, Secondaria 1<sup>a</sup> Grado-.

Da aprile 2006 ad aprile 2011, membro del Consiglio di Indirizzo della FONDAZIONE TERCAS –Cassa di Risparmio della Provincia di Teramo-.

• **PARTECIPAZIONI SOCIETARIE:**

**RAM & Deco Immobiliare Srl (Socio)** – Via Giusti snc, Tortoreto Lido -TE- P.Iva/C.F. 01738740677: settore immobiliare/costruzioni/realizzazione e vendita;

**Blue Srl (Socio)** – Via Fabio Fizi 69, Villa Rosa di Martinsicuro -TE- P.Iva/C.F. 02026880670: Settore ristorazione;

**A&G Di Felice Scuderia (Titolare)** Via Capo di Valle n. 21, 64015 Nereto -TE- P.Iva/C.F. 02050130679: Acquisto e vendita autoveicoli > Luxury Brands.

• **ISTRUZIONE, CORSI E CONGRESSI:**

Diploma di Maturità Classica

2008-2019 presso il centro LRN Legal Compliance and Ethics di HJ HEINZ & OWNERSITY (con test finali).

Corsi:

1) Corso anticorruzione OCSE;

2) Rispetto e procedure 231;

3) I codici Aziendali: dai principi alla pratica. Come riconoscere i conflitti di interesse; Certificazione relativa al codice di condotta globale HJ Heinz Company;

4) Cenni generali sull'etica;

5) Conformità alla legge sulla concorrenza;

6) Conflitti di interesse;

7) **Certificazione Disk;**

8) Consapevolezza etica e processo decisionale;

9) Leadership etica;

10) Adecco: Formazione Generale Sicurezza dei Lavoratori;

11) Doing the Right Thing (Training also touches on understanding that retaliation is prohibited);

12) Code of Conduct;

13) Professional conduct in the global Workplace;



- 14) Kraft Heinz GDPR formazione annuale per consapevolezza e conformità;
- 15) Due diligence training Kraft Heinz;
- 16) Owner 360;
- 17) Building High-Performance Team;
- 18) Inclusive leadership 2016/2017/2018/2019;
- 19) Compensation at Kraft Heinz for people manager;
- 20) Emea 2000 new manager journey;
- 21) The talent course.

Inoltre, dal 1995 a tutt'oggi, partecipazione a ulteriori corsi di formazione ed aggiornamento professionale medico scientifica oltre a reporting, budget, team working, gestione personale, comunicazione, marketing, pianificazione, merchandising, etc.. Gestione corsi ADECCO e RANDSTAD.

• **INTERESSI, ASSOCIAZIONI:**

Partecipazione attiva alla vita associativa, culturale del territorio di residenza e conoscenza della riforma del terzo settore di cui al D.Lgs. 117/2017.

Attivo in attività sportive, sociali, filantropiche e di beneficenza, Socio Lions Club International. Per quest'ultima ha partecipato a diverse organizzazioni di iniziative atte alla raccolta di fondi, all'organizzazione di convegni sulla sensibilizzazione delle comunità locali sulla sicurezza stradale, raccolta di occhiali usati inviati a paesi in via di sviluppo, screening per la prevenzione del melanoma, convegni culturali e sanitari quali sulla scoperta del genoma umano.

Nel periodo anni ca 2001/2007 partecipazione alle attività della Onlus Raggiungere ([www.raggiungere.it](http://www.raggiungere.it)).

Dal 1986 Raggiungere offre supporto e aiuto alle coppie e alle famiglie dal momento in cui scoprono che il loro bambino - o bambina - è nato o nascerà con una disabilità agli arti. Raggiungere è in diretto contatto con i maggiori ospedali pediatrici italiani ed è dunque in grado di indirizzare le persone verso chi ha le migliori competenze mediche e sanitarie.

Dal 2012 partecipazione alle attività della Fondazione Archè Onlus -Milano- sede - Abruzzo, Marche - di San Benedetto del Tronto ([www.arche.it](http://www.arche.it)).

Fondazione Archè nasce nel 1991 a Milano su iniziativa di padre Giuseppe Bettoni per rispondere all'emergenza dell'HIV pediatrico.

Archè oggi accompagna i bambini e le famiglie vulnerabili nella costruzione dell'autonomia sociale, abitativa e lavorativa offrendo servizi di supporto e cura.



- **ABILITÀ:**

**Hard skills:** project management, vendita, problem solving, team management, engagement, ambiente Microsoft, Windows (Excel e Power point), Apple,

**Soft skills:** team management, problem solving, negoziazione, capacità decisionale, resilienza/gestione dello stress, ascolto consapevole e comunicazione.

Il sottoscritto, autorizzando al trattamento dei dati personali (Art. 4 D.Lgs. 196/03 e successive modificazioni GDPR) per le finalità del presente invio, dichiara di non aver riportato condanne penali e di non essere destinatario di provvedimenti iscritti nel casellario giudiziale ai sensi delle vigenti normative.

Nereto, lì 11 luglio 2024

A handwritten signature in black ink, appearing to be 'V. Di Felice', written in a cursive style.A small, stylized handwritten signature or mark in black ink.